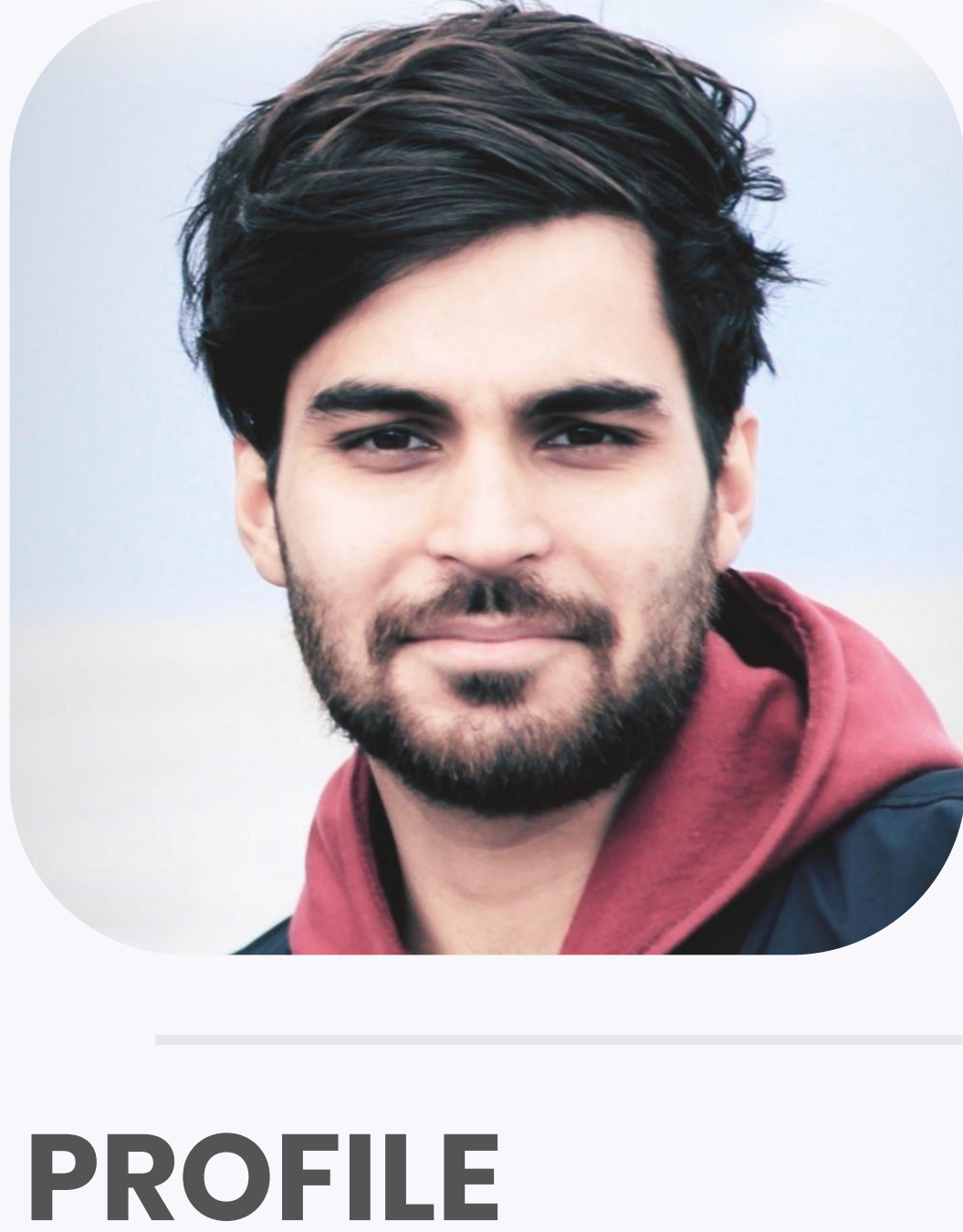


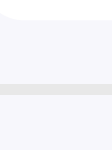


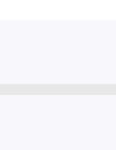
MOHAMMAD MAHDI GHAJAR
BUSINESS MANAGEMENT AND CONSULTING AND DESIGN



 www.mrmimqaf.ir

 [linkedin.com/in/mr-mim-qaf](https://www.linkedin.com/in/mr-mim-qaf)

 [instagram.com/mr_mim_qaf](https://www.instagram.com/mr_mim_qaf)

 t.me/mr_mim_qaf

marital status: single

military service status: exempted

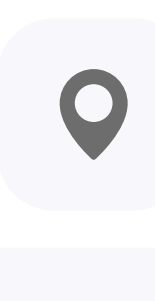
age: 29 years

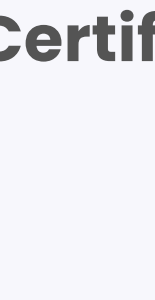
work experience: 8 years

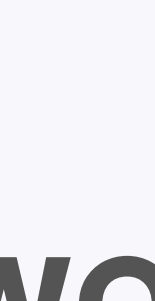
salary expectation: 20 - 25 million toman

PROFILE

Mehdi Qajar holds a bachelor's degree in software engineering and a master's degree in MBA, with extensive experience in design, marketing, and management. As a business consultant, he helps companies optimize their processes and marketing strategies. His skills include data analysis, user experience design, and developing effective strategies for business growth. With an innovative and efficient approach, Mehdi plays a significant role in achieving his clients' business goals.

 +98 919 670 71 74

 mahdighajar@gmail.com

 tehran, semnan, iran

EDUCATION

2016 – 2020
Bachelor – Software engineering
Semnan Azad Univercity

2020 – 2022
Master in Business Administration (MBA)
Semnan University

LANGUAGES

EnglishIntermediate

arabicPre Intermediate

WORK EXPERIENCE

**mrmimqaf group**
Website design, logo, user interface
January 2022 – PRESENT

Creativity and Innovation: Generating new ideas.
Analysis and Research: Understanding the market and customer needs.
Graphic Design Skills: Mastery of design software.
Branding Understanding: Grasping brand identity and conveying it.
Visual Communication: Communicating messages through design.
Project Management: Planning and managing time effectively.
Feedback and Revision: Improving designs based on feedback.
Attention to Detail: Precision in work and details.
Teamwork: Collaborating with others.
Problem Solving: Identifying and resolving design issues.

Kariz water treatment
Seller and marketer of household and industrial water supplies
July 2016 – PRESENT

Communication Skills: The ability to communicate effectively with customers and colleagues.
Customer Service: Learning how to provide excellent service to customers and manage complaints.
Sales and Marketing: Skills in persuading customers to buy and understanding sales techniques.
Inventory Management: The ability to manage stock and track inventory levels.
Problem Solving: The ability to quickly and effectively identify and resolve issues.
Time Management: The ability to manage time and prioritize tasks.
Teamwork: Collaborating with other team members to achieve common goals.
Technology Use: Familiarity with sales management software and point-of-sale (POS) systems.
Data Analysis: The ability to analyze sales data and customer behavior to improve sales strategies.
Attention to Detail: Precision in tasks, especially in inventory management and pricing.
Complete Understanding of Home and Industrial Water Treatment Industry: Treatment technologies (reverse osmosis, carbon filters, UV).
Relevant standards and regulations.
Market trends and developments.
Familiarity with the Marketing Systems of Water Industry Suppliers: Marketing and sales strategies.
Identifying and evaluating suppliers.
Market analysis and customer behavior.
Understanding Retail in the Water Treatment Industry: Retail sales and marketing techniques.
Inventory management and store layout.
Understanding customer needs.
Improving Social Relationships in Retail and Customer Communication: Communication skills and customer service.
Techniques for building and maintaining positive customer relationships.
Managing complaints and feedback.
Understanding Retail Accounting: Principles of accounting and finance.
Managing costs and revenues.
Analyzing financial and sales reports.
Enhancing Social Relationships In After-Sales Service: Building customer trust and loyalty.
Providing consulting and support services.
Following up on after-sales service and conducting customer surveys.

SOFTWARE

Figma | advance

Adobe XD | advance

Microsoft Powerpoint | Advanced

Microsoft Word | Advanced

Microsoft Excel | Advanced

Microsoft Access | Intermediate

Eclipse | Advanced

Netbeans | Advanced

Microsoft Visual Studio | Intermediate

Html & CSS | Advanced

Bootstrap

Notepad++ | Advanced

Sketch | Intermediate

JavaScript | Intermediate

Wordpress | Intermediate

C++ | Intermediate

Adobe Photoshop | Intermediate

Adobe Indesign | Basic

Adobe Dreamweaver | Intermediate

After Effects | Basic

PHP | Basic

Additional Skills

ui& ux designer

Communication skills

social media manager

Art of expression and negotiation

Web design and logo design

Search Skills

Production expert

ICDL

Digital Marketing

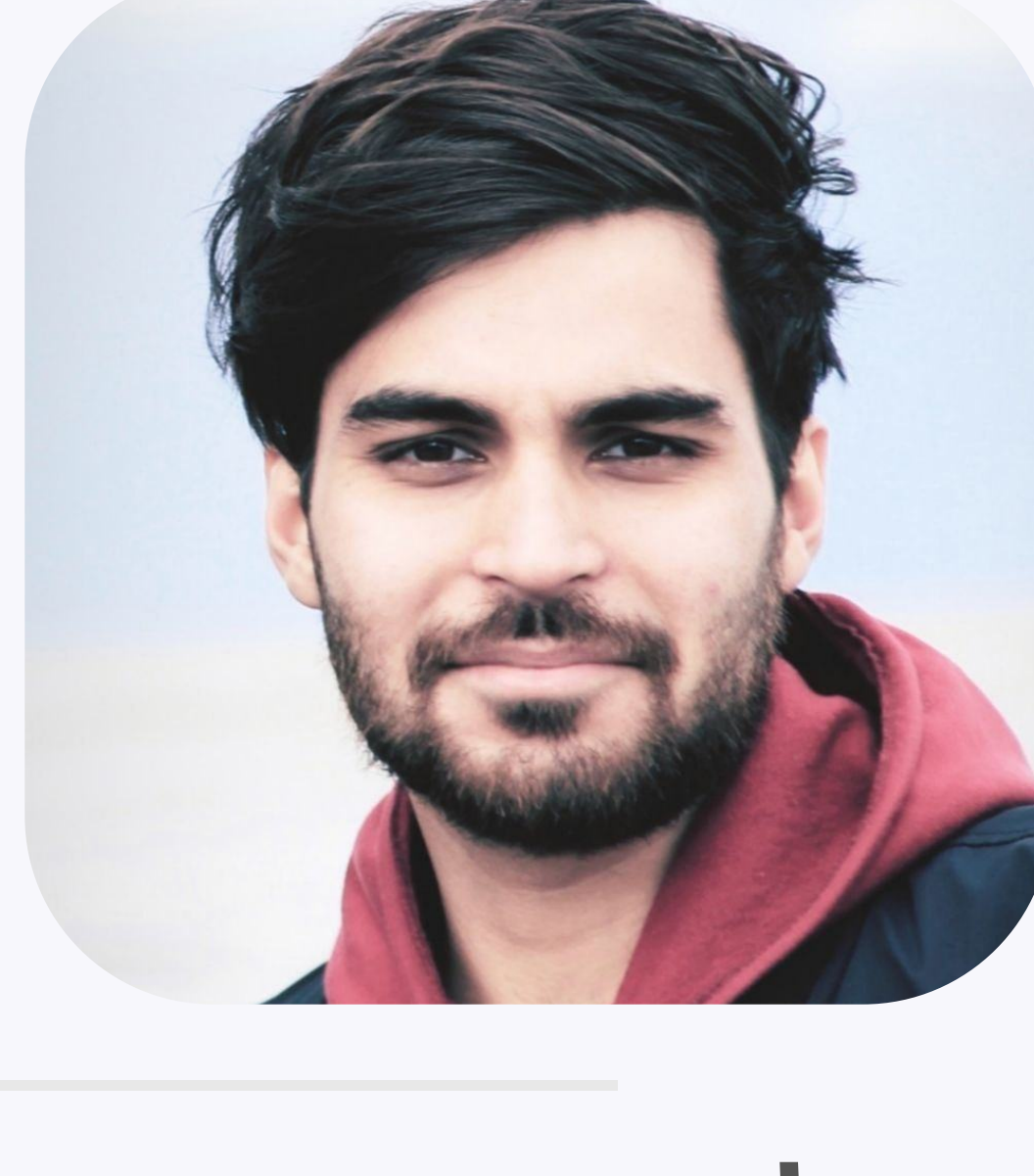
Content Production

Marketing and sales

Business Consulting

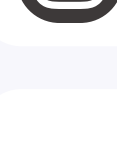


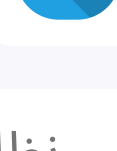
محمد مهدی قجر
مدیریت و مشاوره کسب و کار و طراحی



 www.mrmimqaf.ir

 [linkedin.com/in/mr-mim-qaf](https://www.linkedin.com/in/mr-mim-qaf)

 [instagram.com/mr_mim_qaf](https://www.instagram.com/mr_mim_qaf)

 t.me/mr_mim_qaf

وضعیت تاهل: مجرد

نظام وظیفه: معاف دائم

سن: 29 سال

حقوق: 25 - 20 میلیون تومان

سوابق کاری: 8 سال

تحصیلات

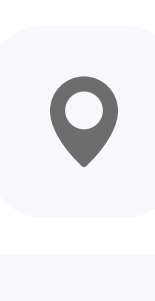
1394 – 1399
کارشناسی | مهندسی کامپیوتر نرم افزار
دانشگاه آزاد سمنان

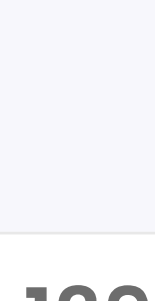
1399 – 1401
مدیریت کسب و کار (MBA)
دانشگاه سمنان

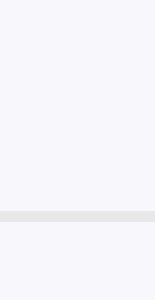
درباره من

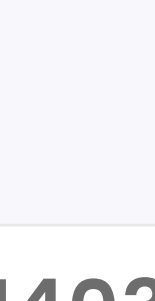
مهدی قجر با لیسانس در رشته کامپیوتر نرم‌افزار و فوق‌لیسانس در MBA، تجربه‌ای گسترده در زمینه طراحی، بازاریابی و مدیریت دارد. به عنوان مشاور کسب‌وکار، به شرکت‌ها در بهینه‌سازی فرآیندها و استراتژی‌های بازاریابی کمک می‌کند. توانایی‌های وی شامل تحلیل داده‌ها، طراحی تجربه کاربری و تدوین استراتژی‌های موثر برای رشد کسب‌وکار است. مهدی با رویکردی تجاری نوآورانه و کارآمد، در تحقق اهداف تجاری مشتریان خود نقش بسزایی ایفا می‌کند.

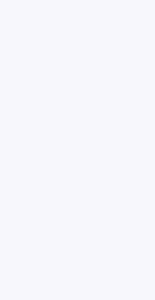
زبان های خارجه

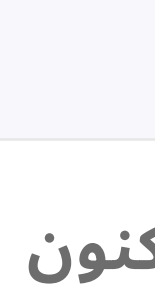
 +98 919 670 71 74

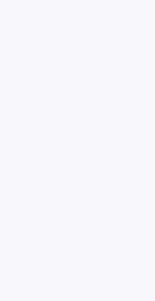
 mahdighajar@gmail.com

 تهران، سمنان، ایران

 متوسط

 انگلیسی

 عربی

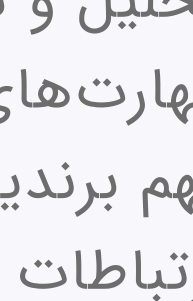
 پایین تر از متوسط

دوره‌های آموزشی

1403
دوره فن بیان و مهارت‌های سخن رانی
آموزشگاه فنی حرفه ای بیشتر از یک

1396
مهارت های هفت گانه ICDL
جهاد دانشگاهی سمنان

سوابق کاری

**mrmimqaf group**
تجربیات به دست آمده
مهارت‌های ارتباطی: توانایی برقراری ارتباط مؤثر با مشتریان و همکاران.
خدمات مشتری: یادگیری نحوه ارائه خدمات عالی به مشتریان و مدیریت شکایات.
فروش و بازاریابی: مهارت در ترغیب مشتریان به خرید و شناخت تکنیک‌های فروش.
مدیریت موجودی: توانایی مدیریت موجودی کالا و پیگیری موجودی‌ها.
حل مسئله: توانایی شناسایی و حل مشکلات به‌سرعت و به‌طور مؤثر.
مدیریت زمان: توانایی مدیریت زمان و اولویت‌بندی وظایف.
کار تیمی: همکاری با دیگر اعضای تیم برای رسیدن به اهداف مشترک.
استفاده از فناوری: آشنایی با نرم‌افزارهای مدیریت فروش و سیستم‌های نقطه فروش (POS).
تحلیل داده‌ها: توانایی تحلیل رفتار مشتریان برای بهبود استراتژی‌های فروش.
توجه به جزئیات: دقت در کارها، به‌ویژه در مدیریت موجودی و قیمت‌گذاری.

مهر 1395 – 1403
فروشنده و بازاریاب تصیه آب خانگی و صنعتی
مهر 1395 – 1403

فروشگاه تصفیه آب کاریز
آشنایی با صنعت تصفیه آب خانگی و صنعتی:
تکنولوژی‌های تصفیه (اسمز معکوس، فیلترهای کربنی و شنی ، UV و)
استانداردها و مقررات مربوطه
بازار و روندهای جدید

مهر 1395 – 1403
دور کاری مشاوره کسب و کار و طراحی
مهر 1395 – 1403

مهر 1395 – 1403
فروشنده و بازاریاب تصیه آب خانگی و صنعتی
مهر 1395 – 1403

فروشگاه تصفیه آب کاریز
آشنایی با سیستم بازاریابی تامین‌کنندگان صنعت آب:
استراتژی‌های بازاریابی و فروش
شناسایی و ارزیابی تامین‌کنندگان
تحلیل بازار و رفتار مشتریان

مهر 1395 – 1403
فروشنده و بازاریاب تصیه آب خانگی و صنعتی
مهر 1395 – 1403

فروشگاه تصفیه آب کاریز
آشنایی با خرده‌فروشی صنعت تصفیه آب:
تکنیک‌های فروش و بازاریابی خرده‌فروشی
مدیریت موجودی و چیدمان فروشگاه
شناخت نیازهای مشتریان

فروشگاه تصفیه آب کاریز
بهبود روابط اجتماعی در خرده‌فروشی و ارتباط با مشتری:
مهارت‌های ارتباطی و خدمات مشتری
تکنیک‌های ایجاد و حفظ روابط مثبت با مشتریان
مدیریت شکایات و بازخوردها

مهر 1395 – 1403
فروشنده و بازاریاب تصیه آب خانگی و صنعتی
مهر 1395 – 1403

فروشگاه تصفیه آب کاریز
آشنایی با حسابداری خرده‌فروشی:
اصول حسابداری و مالی
مدیریت هزینه‌ها و درآمدها
تحلیل گزارش‌های مالی و فروش

فروشگاه تصفیه آب کاریز
بهبود روابط اجتماعی در خدمات پس از فروش:
ایجاد اعتماد و وفاداری مشتری
ارائه خدمات مشاوره و پشتیبانی
پیگیری خدمات پس از فروش و نظرسنجی از مشتریان

نرم افزار ها

Figma | advance

Adobe XD | advance

Microsoft Powerpoint | Advanced

Microsoft Word | Advanced

Microsoft Excel | Advanced

Microsoft Access | Intermediate

Eclipse | Advanced

Netbeans | Advanced

Microsoft Visual Studio | Intermediate

Html & CSS | Advanced

Bootstrap

Notepad++ | Advanced

Sketch | Intermediate

JavaScript | Intermediate

Wordpress | Intermediate

C++ | Intermediate

Adobe Photoshop | Intermediate

Adobe Indesign | Basic

Adobe Dreamweaver | Intermediate

After Effects | Basic

PHP | Basic

مهارت های تکمیلی

طراحی رابط کاربری ui&ux

شبکه های اجتماعی

مهارت ها ارتباطی

فن بیان و مذاکره

مهارت های هفت گانه ICDL

طراحی وب و لوگو دیزاین

کارشناس تولید

مهارت های جست و جو (search)

تولید محتوا

دیجیتال مارکتینگ

بازاریابی و فروش

مشاوره کسب و کار